Sage **30 Gestion Commerciale** Edition Pilotée

1/

INFORMER
ANALYSER
ANTICIPER
ALERTER
Achate Articla
Activité Commerciale
Achats Fournisseur
Carnet de commandes
Cartographie France
Comparaison Prix de Vente
Comparaison PU Achat Fournisseur
Devis
Evolution Ventes
Famille non fréquentée
Inactif Par Famille
Inactif Toutes Activités
Mouvement Stock
Mouvement Stock Article
Ventes Article
Ventes Catégorie Tarifaire
Ventes Olient
Ventes Famille Article
Ventes Qualité Client
Saisonnalité des ventes
Segmentation Clients
Stocks
Stock à date
Stock Rotation Jour CA
Suivi PU Achat Volume
Tracabilité Vente

TABLEAUX DE BORD ET INDICATEURS CLÉS TABLEAUX DE BORD ET INDICATEURS CLÉS ANALYSE COMMERCIALE APPROFONDIE DEVELOPPEMENT IDENTIFICATION DES POTENTIELS ET RISQUES COMMERCIAUX

Sage **30 Gestion Commerciale** Edition Pilotée

2/2

INFORMER	ANALYSER	ANTICIPER	ALERTER	Achats Article	Achats Attente Livra	Activité Commerciale	Achats Fournisseur	Carnet de commandes	Cartographie France	Comparaison Prix de Vente	Comparaison PU Ac	Devis	Evolution Ventes	Famille non fréquentée	Inactif Par Famille	Inactif Toutes Activités	Mouvement Stock	Mouvement Stock A	Ventes Article	Ventes Catégorie Tar	Ventes Client	Ventes Famille Article	Ventes Qualité Client	Saisonnalité des ven	Segmentation Clients	Stocks	Stock à date	Stock Rotation Jour CA	
					e Livraison	nerciale	isseur	nmandes	France	Prix de Vente	PU Achat Fournisseur		tes	équentée	mille	Activités	stock	stock Article		orie Tarifaire		e Article	é Client	des ventes	Clients			n Jour CA	

			INFO	ANAL	ANTIC	ALER	Achat	Achat	Activit	Achar	Carne	Comp	Comp	Devis	Evolut	Famil	Inactii	Mouse		Vente	Vente	Vente	Vente	Vente	Saiso	Segm	Stock	Stock	Suivi	Tracal
		ACHATS															A	ACHA	TS											
		Tableaux de bord et Indicateurs Clés	✓				✓		,	/																				
		Analyse multi axes	••••	√	•	• • • •	✓	• • • • • •	```	/	•••••	•••••	•••••	•	• • • • •	•••••	• • • • •	••••	• • • • •	••••	••••	••••	•	• • • • • •	• • • •	••••			✓	
		Comparaison des prix d'achat inter-fournisseurs		✓			✓		`	/		•••••	✓			••••				••••	••••				• • • • •				✓	
		Comparaison des prix d'achat / Volume	• • • • •	✓	• • • •	• • • •	✓	• • • • •	````	/	•••••	•••••	✓	•	• • • • •	••••	• • • • •	••••	• • • • •	• • • • •	••••	••••	• • • • •	• • • • • •	• • • •	• • • •			✓	• • •
		Suivi de la progression du prix d'achat d'un article	• • • • •	✓	• • • • •	• • • •	✓	• • • • •	````	/	•••••	•••••	✓	• • • • •	• • • • •	••••	• • • • •	••••	• • • • •	• • • • •	••••	••••	• • • • •	• • • • • •	••••	• • • • •				•••
		Suivi des taux de remise		✓			✓		`	/		•••••	•		•	••••				••••	••••				• • • •					
		Dépendance Fournisseur, Pondération, règle des 20/80		✓			✓			/																				
	出	Commandes en attente de livraison			✓			✓																						
~	<u> </u>	Commandes en retard de livraison				✓		✓					•																	
岜	<u> </u>	Alerte sur progression de prix	••••	••••	•	✓	✓	• • • • • •	```	/	•••••	•••••	✓	•	• • • • •	•••••	•	••••	• • • • •	••••	••••	••••	•	• • • • • •	• • • •	••••			✓	
ACCES METIER	OPERATIONNEL	STOCKS																												
)PE	Tableaux de bord et Indicateurs Clés	✓															√	′ ✓								/ /	✓		
	Z	Analyse multiaxes		✓														/	<i>'</i>								✓ ✓	✓		
4	GESTION	Stock à ce jour par article, par dépôt		✓																							✓			
	ES ES	Stock à terme par article, par dépôt		✓																							✓ ✓			
	O	Quantités disponibles, réservées, commandées, préparées		✓																							✓			
		Stock à date par article, par dépôt		✓																							✓			
		Taux de rotation des stocks		✓						••••		•••••													•			✓		
		Niveau de stock en vol/valeur et jour de CA (intégralité des articles)		•	✓		• • • • •			••••		•••••	•		•	••••				•	••••				• • • • •			✓		
		Niveau de stock en vol/valeur, jour de CA (articles les plus vendus)	••••	•	√		• • • •	• • • • • •	••••	••••	••••	•••••	•••••	•	•	••••	•		•		••••	••••		• • • • • •	••••	••••		✓		
		Rupture immédiate ou à terme (intégralité des articles)				✓	• • • • •			••••		•••••	•								••••				• • • • •		✓	✓		
		Rupture immédiate ou à terme des articles les plus vendus	• • • • •	• • • • •	• • • •	✓	• • • • •	• • • • • •	•••••	••••	•••••	•••••	•••••	• • • • •	• • • • •	•••••	• • • • •	••••	• • • • •	• • • • •	••••	••••	• • • • •	• • • • • •	• • • •	• • • • •		✓		• • •
		Risque de surtockage	• • • • •	• • • • •	• • • •	✓	• • • •	• • • • •	•••••	••••	••••	•••••	•••••	• • • • •	• • • • •	••••	• • • • •	••••	• • • • •	• • • • •	••••	••••	• • • • •	• • • • • •	• • • •	• • • •		✓	• • • • • • •	•••
			• • • • •	• • • • •	• • • • •				•••••	••••		•••••	•••••	•••••	• • • • • • • • • • • • • • • • • • • •	•••••		••••	• • • • • •		••••	•••••	• • • • • •			•••••				
		Ventes						. .	✓ 					✓	✓		/ .	<i></i>						· · · · · ·						· · · ·
		Achats					✓	√		/ •••••			√		<mark>.</mark> .		.												✓	
SES		Stocks						<mark>.</mark>		√								/ /			
		Clients							/	~	/ /	✓		✓	/	✓				/	/	✓	/	✓		/				
		Fournisseurs					✓		,	/			✓																✓	
		Articles					✓		✓	V	/	✓	✓	✓		✓ .	/ .	/	/	✓	√	✓	√	✓	✓		✓ ✓	′ ✓	✓	✓

